
初心者・副業でもローリスクで
スタートできる中古品輸出販売！

”エンタメ系格安中古品仕入れで
高差益を実現するeBay輸出物販”
セミナーのご案内

お申し込みはこちらから！

こんにちは、ヤマケンこと山口ケンイチです。

このたびは、2019年4月に「エンタメ系中古品 eBay輸出物販セミナー」を開催することになりましたので、ここにご案内いたします。

私のeBay輸出物販ノウハウの総集編として行った前回のセミナーから早3年。この3年間は、たまに配信・更新するメルマガとブログだけで自分のテーマである「エンタメ系」商品のネット物販に関する情報発信をマイペースで続けてきましたが、新しい読者様やここ数年で私のことを知って頂いた方と直接お会いする機会を長らく設

けておりませんでしたので、久しぶりにeBay輸出販売の私流実践ノウハウをお話するセミナーを今回企画いたしました。

この機会に、一人でも多くの方に自分のやってきたスモールビジネスの世界を知って頂いて、「自分でもできる！」と一歩を踏み出してもらえるきっかけになれば、と思っています。

そもそも、稼ぐためになぜ”ネット物販”なのか？

私は、転職活動中だった2004年7月に自分の趣味関連商品のヤフオク販売をはじめてそのまま専業となりました。以来15年に渡り取り扱いジャンル／カテゴリはほぼ変えることなく商品発掘は深化させながら（なんでも扱い広く浅くではなく、得意ジャンルを深掘り）、販売先を国内中心から海外中心に移行しつつ、現在までネット物販一筋で自分のビジネスを継続してきました。

個人でインターネットを通じて一つからでも商品を販売できるようになった環境は自分の人生の大きなターニングポイントでした。そのおかげで、なんとかいままで再就職することなくストレスフリーで、自分の小さなビジネスを続けてくることができました。これはとても幸せなことだったと感じています。

私をはじめた15年前に比べるとネット物販における環境は進化発展し続けていて、AmazonであればFBAでかなりの作業を業務委託できたり、ヤフオクのシステムもユーザビリティが向上して簡素化され、ここ数年だとより気軽にスマホのみで超簡単に売買を完結できるメルカリのようなサービスも活性化しています。また、eBay

を通じて個人輸出をする人も増え続けていますし、海外のAmazonを利用したり自前のネットショップを構築してより規模の大きい物販ビジネスをする人もたくさんいらっしゃるのが現状です。

家の中にある不要品一つから自分で価格を付けて簡単に売ることができる環境は、今後もさらに整備されて市場も拡大発展することでしょう。しかも、自分のやりたい規模や指向にあったマーケットプレイスを選ぶこともいまなら可能です。専業でなくとも、ちょっとした小遣い稼ぎや副業、主婦の在宅ビジネスとしてこうした環境やサービスを使わない手はありません。

この時代、5千円でも1万円でも多く副収入を得たい人は多いと思います。サラリーマンの副業も推奨されるようになった昨今、ローリスクで手軽にはじめられる副業や自宅作業中心に行える主婦の在宅ビジネスにおいて「ネットビジネス」は大きな選択肢といえます。そのなかでも成果の出るのが遅いアフィリエイトや自己ブランディングからはじめる情報ビジネスなどに比べ、**数百円の取引からはじめられる「ネット物販」はもっともシンプルに早く結果の出る手軽なビジネス**なのは間違いないです。

何を・どこで・いくらで売るのが重要です

ネット物販は手軽にはじめられますが、常に悩ましいのは

- ・何を、どこで仕入れるか
- ・何を、どこで販売するか
- ・いくらで売るか

- ・ どのように売ればいいのか
- ・ どれくらい利益を得られるか

このようなことであろうと思います。

誰でも手軽にはじめられるネット物販ですが、いざ行うときに「なにを売ったらいいかわからない」「どこで仕入れたらいいかわからない」という悩みは特に初心者の方が多くかかえる悩みだと思います。

また、私が話を聞いたことのある経験者のなかには、（特にeBay出品者の場合）新品の無在庫販売で「**競合との価格競争が厳しい**」、カメラ転売などで「**利益率を改善したい**」という悩みを持っている方も複数いらっしゃいました。

私は、ヤフオク販売の当初より一貫して「自分の興味・趣味と合致する商品」を扱ってきました。それは「**エンタメ系商品**」です。もっと言えば、音楽関連、映画関連、アート関連、カルチャー関連というジャンルになります。自分の趣味の延長としてビジネスを行ってきたので、たとえばリサーチ作業は知識を広げる場で、仕入れ現場はお宝発掘の娯楽に近く、販売は同じ感覚のマニアへ自分の発掘商品を利益を得ながら届けられる嬉しい機会、というように楽しみながら継続して行うことができました。

私はただ自分の好きなことに没頭して行ってきたわけですが、その対象である「**エンターテインメント**」というのは（特にインターネット以降は）世界的に広く訴求力のあるコンテンツであり、したがって**関連商品の需要も世界中に広がっています**。たとえば日本のアイドルやアニメ関連の商品なら間違いなく世界のどこにでも需要はあるし、海外が本場の洋楽関連（マイケル・ジャクソン、ビートルズなど）であれば日本を含め世界のどこにでもファンは存在し需要があります。

日本発のエンタメカルチャーの関連商品や、本場は海外のエンタメ（洋楽・洋画など）の日本製商品を、我々日本人はいつでも気軽に簡単に入手することができます。街に出ればそういう商品を売っているお店がありますし、少し不便なところに住んでいてもインターネットを通じてそれら商品を容易に入手することは可能です。

世界に需要のあるそれらエンタメ関連の日本製商品を、eBayを通じて世界中のファンのもとへお届けする。しかも海外のファンにとっては手軽に入手することはできないので、日本国内相場の数倍の価値でも購入してくれる。この「価値の移動」で利益を生めるビジネスが成立します。私はたまたま自分の趣味と一致して、それをビジネスとして長年にわたりずっと行ってきた、というわけです。

私たちが身近に入手できる商品を、eBayで海外に向けて、日本の相場よりも高く売る。そんなビジネスの世界を、今回のセミナーではご提案したいと思います。

初動で仕入れ経費が少なくてもはじめられて、利益率も高く、空いた時間でもコツコツ実践して利益と経験を積み上げていけるこのスモールビジネスは、上に書いたような悩みや問題のひとつの解決策と成り得るのではないかと考えています。

誰でもどこでも格安で仕入れられる商品とは？

日本発カルチャー関連商品や海外エンタメの日本製商品は世界中に需要がありますが、新品の定価商品をeBayで販売するとなるとそれなりに仕入れ原資は必要です。したがってリスク回避策としての無在庫販売（先売り・後仕入れ）は有効と言えます。

す。しかし利益率は20～30%くらいが平均ではないでしょうか（徹底したリサーチと販売戦略で50%以上も可能だとは思いますが）。

一方、それらの「**中古商品**」に**一度目を向けてみると、格安で・しかも多品目を数多く確保することが可能**です。エンタメ系商品を扱っている古書店や中古CD／レコード店、あるいはもっと手軽なブックオフやハードオフを利用すれば単品100円くらいから仕入れは可能です。たった100円で売っている映画パンフレットを20ドル（送料別）で売ることはそんなに難しいことはありませんし、500円程度で買える音楽系写真集が50ドルで売れることも経験上珍しいことではないです。

また、近所にリアル店舗が少ない人ならヤフオクやメルカリを使えば簡単に中古商品を仕入れすることが可能です。しかもそれら**ネットのマーケットプレイスならリアル店舗ではなかなか入手の難しい古い時代の「絶版・廃盤」や、ファンクラブグッズや会場限定品やプロモーション品などの「限定品・非売品」も入手することができます**。まさに海外のファンにとってはコレクタブルな「お宝」が、目の前のパソコンやスマホにアクセスすればすぐに仕入れできるのです。

利益率が高い中古品を、海外に販売する

たとえば、3,000円の粗利益を生み出す場合、利益率30%であれば10,000円（約100ドル）を売らなければなりません。仕入れは7,000円ですね。日本からのeBay輸出で実践している方の多い無在庫販売の目安はおよそこれくらいなのではないでしょうか。

一方、同じ3,000円の粗利益を生み出すのにたった500円の仕入れでも実現できるのが中古品販売の世界です。3,500円（約35ドル）で売れる500円仕入れの商品を見つけるのはそんなに難しいことはありません。その場合の利益率は約85%です。

a. 売上 10,000円 仕入 7,000円 粗利益 3,000円（利益率30%）

b. 売上 3,500円 仕入 500円 粗利益 3,000円（利益率85%）

これは「売れば」という前提の話ですが、それでも仕入れ資金のリスクが極端に低いことはお分かりいただけると思います。仕入額を比べてみると、7,000円あれば500円の商品を14個仕入れできるようになります。その500円仕入れ商品が2個売れば と考えていくとb.のメリットはより分かりやすいかもしれません。

ネットビジネスの世界ではなにかと「売上高」や「月商」でそのビジネス規模を大きく見せる傾向がありますが、**本当に重要なのはあまり語られない「利益」の大きさ**なのでは、と考えます。そして「利益率」は高いにこしたことはありません。したがって、a.のビジネスで売上高を積むよりも b.のビジネスで利益を積み上げるほうを私は好んで行ってきました。

さて、エンタメ系の中古一点もの商品というのはニッチなファンやマニアに向けて訴求するものが多いので一過性の特大需要があるものは少なく、よって販売時期の予測が難しく回転率はあまり良くないです。それでも、安い中古品であれば仕入額自体を抑えられるので気軽にテストしながら多数出品していくことは可能です。お店（＝自分のアカウント）に並んでいる商品数が増えれば、総体として露出や販売機会は増えていくものです。

そして、販売の場は「海外」です。インターネット（特にYouTubeやSNS）のおかげで、いままで大々的に知られることのなかった日本独自のコンテンツや海外が本場のコンテンツに付随する日本製品への認識は私たちの想像以上に世界の隅々にまで広がっています。

私の海外リピート顧客（一度eBayで購入いただいた方との直接取引）のなかには、日本の80年代戦隊特撮のマニアやドメスティックなJ-POPアーティストのマニアがいます。彼らは絶版書籍やファンクラブグッズをこちらの提示額で毎回嬉々として買ってくれて感謝の言葉も送ってくれます。そういう機会が増えるにつけ、海外販売の可能性が日を増すごとに大きくなっているのを実感しています。

誰でも気軽に数百円からという格安で入手でき、また訴求力の高い絶版・廃盤や限定品も含む「中古商品」で高利益率を確保する。多くの方になにかしらの「入り口」がありそうな「エンタメ系」の中古商品の輸出販売の世界を、今回のセミナーではご案内していきます。

今回はeBay輸出販売をメインにセミナーを構成しますが、仕入れにも販売（eBayとの併売やeBay不良在庫処分）にも使える国内マーケット＝ヤフオク・メルカリの利用法も合わせてご紹介します。仕入れにも販売にも「ひとひねり」を加えればより安く・より多数の商品を仕入れたり素早く在庫処分することもできるので、そんなノウハウもお伝えしていきます。また、誰でも簡単に実践できる商品探しのリサーチ方法や格安で仕入れられる商品のジャンル・形態そして具体例も複数ご紹介したいと思います。

お申し込みはこちらから！

たとえば、こういう商品を仕入れて販売します

それでは、中古のエンタメ系商品とは具体的にどういうものか？

「ブックオフで買えるもの」というのが一番イメージしやすいかもしれません。

書籍類なら、雑誌・ムック本・写真集・パンフレット類、ものによっては日本語の小説本や文庫本、コミックスなども海外に売れます。

音楽映像メディア商品なら、CD、DVD / ブルーレイ、レコードや過去の記録メディアであるビデオやカセット、レーザーディスクやMDソフトなんかも海外のマニアには売れます。これらはハードオフにあるものがイメージしやすいですね。

セミナーでもいくつか触れますが、イメージしていただくために事例を少しだけご紹介しましょう。私のeBay販売データからランダムに拾ってみます。

1. 「恋する惑星」映画パンフレット（1995年公開 香港映画の日本版パンフ）

仕入れ値 500円（ヤフオク） → eBay販売値 \$45



2. NEWS「星をめざして」CDシングル 2種セット

仕入れ値 108円 × 2 (ブックオフ) → eBay販売 \$21



3. 雑誌「SWITCH」椎名林檎特集 (2014年11月号)

仕入れ値 108円 (ブックオフ) → eBay販売 \$35



これら事例は販売価格としてはそれほど大きいものではありませんが、仕入れ値・仕入れ場所・商品内容に関してはかなり身近に感じていただけるのではないかと思います。無在庫でなくても先に仕入れる資金はお小遣いでもまかなえる程度ですね。また、利益率はかなり高いです。

こういう事例も、私の過去販売例やeBayでのリサーチ結果から様々なパターンをピックアップしてご紹介していきたいと思います。

こういう人が受講対象のセミナーです

今回のセミナーの対象として想定しているのは、こういう方たちです。

- **eBay初心者の方**

これから一からはじめる方、あるいはeBay販売をはじめたばかりの方。初動でリスクを抑えながら取り組むための商品探しのヒントを提供できればと思います。

ただし、セミナー内でeBayやPayPalのアカウント取得法については言及しませんので、その部分は事前に書籍やネットで調べてご自身でご解決ください。

- **副業の方法を探している方**

ネット物販はもっとも手軽に取り組めるビジネスのひとつです。会社帰りにブックオフで仕入れて週末に出品というスタイルも可能です。ヤフオーク販売やメルカリ販売も併用しながら、ネット物販の可能性を探っていただけたら嬉しいです。

- **eBayで売る商品が見つからないという方**

エンタメ系中古品の世界は仕入できる商品が無尽蔵にあります。あなたの趣味や

興味のなかに、あるいは日々の生活のなかに探すためのヒント＝キーワードはすでにあるのです。商品探しの着目点と簡単なリサーチ方法、そしてイメージしやすい販売事例をセミナーではご紹介します。

- ・ **eBay経験者で、無在庫販売中心の方／利益率の低い商材中心の方**

ローリスクな格安中古品仕入れで利益率の高い物販の世界もぜひ知って下さい。

現状の商材をメインにしながらサブでエンタメ中古品を扱ってみるのもいいかもしれません。

- ・ **中古商品を扱ったことのない方**

新品に比べれば中古商品というのは扱いづらいのも理解できます。しかしそれを上回るメリット（たとえば仕入れ価格）も大きいので、クリーニング法や梱包法など中古品を扱う時の注意点をお伝えします。中古商品を扱えれば、あなたの物販ビジネスは格段に広がることと思います。

- ・ **エンタメ系中古品販売を途中であきらめた方**

商品との相性もあるかと思いますが、再びチャレンジする意思があればそのきっかけづくりのお力になれば幸いです。

- ・ **音楽、映画、アート、カルチャー関連が好きな方**

問題なし！趣味を生かして楽しみながらご自身のビジネスを構築できます！

自分の好きなジャンルの商品発掘～輸出販売で実益も得ていきましょう。

セミナー詳細のご案内（開催概要）

具体的なセミナー内容（予定）をご案内いたしますね。

”エンタメ系格安中古品仕入れで高差益を実現する eBay輸出物販” セミナー

1. ヤマケン流ネット物販概論

- ・ プロフィール紹介
- ・ 私のネット物販実践の変遷
- ・ 自分ビジネスの構築
- ・ 継続とモチベーション維持
- ・ 高利益率／高差益を実現するための考え方
- ・ 価格戦略
- ・ 私の仕入れ値→販売価格設定の基準値

2. エンタメ系商品とは？

- ・ パッケージを知る（印刷物と音楽映像メディア）
- ・ ジャンル／カテゴリについて

- ・ エンタメ系商品の世界需要
- ・ エンタメ系以外の商品カテゴリについて
- ・ 限定品攻略

3. リサーチと商品発掘

- ・ 基本のキーワード検索
- ・ 商品発掘に有効な複合キーワード
- ・ 検索結果の読み方
- ・ キーワードのポテンシャルを探る
- ・ 連鎖によるループリサーチと無限の商品発掘法
- ・ 競合調査とモデリング
- ・ 国内相場リサーチ（サイトとツール）
- ・ リアル店舗での現場リサーチ
- ・ 発掘視点の獲得と情報収集術

4. 仕入れ

- ・ 中古品仕入れの注意点（メリット／デメリット）
- ・ ネット仕入れの基本形
- ・ ネットでの格安仕入れ法
- ・ ネットでのリピート仕入先を教えます！
- ・ リアル店舗の仕入先とその近況

- ・ リアル店舗での探し方（棚の見方）
- ・ リアル店舗での格安仕入れのコツ
- ・ 新品未開封品の格安仕入れ法
- ・ 無料で入手できるアイテムも売れる

5. 出品と販売

- ・ エンタメ系商品におけるeBay販売ページの構成
- ・ 価格設定法
- ・ 中古品のクリーニング
- ・ 商品写真の撮影とレタッチ、その注意点
- ・ 販促と滞留商品販売法
- ・ 国内併売と在庫処分（ヤフオク&メルカリ販売）
- ・ バイヤーからの質問対応
- ・ 2ID運用の裏技
- ・ 販売事例紹介

6. 発送

- ・ 梱包方法と梱包材
- ・ どの発送方法を使うべきか？
- ・ 発送トラブル対処法（紛失、破損、返送）

7. リピーター戦略と直接販売の具体例

8. 質疑応答

以上、細かい項目立ては変更になったり追加されたりする場合がありますが、おおよそそのような感じでeBay販売の流れにそってお話します。休憩を入れて3時間半くらいのセミナーとなります。

なお、リサーチや仕入れ対象商品としてご紹介できるのは私の実践の範囲内となりますので、同じエンタメ系でもゲームやフィギュアなどおもちゃについては言及はしません。あらかじめご了承ください。

お申し込みはこちらから！

それでは、開催に関する詳細です。

【セミナー開催詳細】

開催会場 ： 大阪（天満橋）、東京（池袋）

日程 ： 大阪会場 4月6日（土）

 東京会場 4月14日（日）

※詳しい会場は参加確定者に通知します

開催時間 : 13:20 ～ 16:50 (休憩含む、講義は実質3時間)

参加費 : 10,000円

決済方法 : PayPal決済、ゆうちょ銀行、三井住友銀行、JNB (ジャパンネット銀行) より選択

お支払い : フォームよりお申し込み完了から一週間以内
期限内にご入金のない場合はキャンセルとさせていただきます。

懇親会 : 17:30 ～ 会場周辺、または最寄り駅周辺にて開催

懇親会参加費 5,000円 (予価) ※当日お支払いとなります。

お申込み : 当ページ (PDF) 内のボタン「お申し込みはこちらから！」をクリック後、表示されるフォームよりお申し込み下さい。

お申し込みはこちらから！

セミナー参加特典を5つご用意しました！

今回は久しぶりのセミナー開催となり、実質3時間ではお伝えしきれない部分もあるかと思いますので、セミナー本編を補足する意味で複数の特典をご用意しまし

た。この特典だけでも参加費以上の価値はあると思いますので、どうぞご利用ください。 ※PDF特典の配布は4月下旬～5月初旬の予定です。

特典1. グループコンサル参加権（無料）

セミナー当日の午前中、開催会場と同室にて10時より行います（2時間程度）。

こちらは参加費無料で自由参加です。セミナー本編最後の質疑応答は時間的にもあまり余裕がないかもしれませんので、疑問質問や聞きたいことのある方はこの時間をぜひ有効活用してください。何時にいらしても途中退出されても結構です。

特典2. エンタメ系eBay輸出 鉄板キーワード集100（PDF）

私がeBay輸出歴9年に渡り繰り返し仕入れて・販売してきた商品群の鉄板キーワードを100個お教えします。私のリサーチ&仕入れのキモとなるキーワード集です。でセラーとしては競合へのネタばらしとなってしまいますが（汗）、特にエンタメ系初心者の方はこのキーワードからリサーチ展開すれば稼げる商品を必ずや見つけられるはず。販売経験と利益獲得の初動の助けとなれば幸いです。

特典3. 解説付き販売事例集30（PDF）

私が10年前に販売したエンタメ系商品リサーチ教材「せどりの参考書」のスタイルで、自身のeBay販売事例からその商品特性、ジャンル傾向、周辺商材へのリサーチ展開までを読み解く新作PDF教材をプレゼントします。たった30点と侮るなかれ、ひとつを知れば背後には無数の販売すべき商品が存在します。キーワー

ド集とも連動して、より深くリサーチ思考を強化できるものと思います。

特典4. コピペで使えるコミュニケーション用英文テキスト集 (PDF)

eBay上のメッセージにおける質問対応やトラブル対応、eBay外での直接取引誘導においてはおよそパターンがありますので、定型文があれば少しのカスタマイズで英語でのコミュニケーションは可能です。私はいまでも英語が苦手ですが、自分なりに作成した英語定型文を少しアレンジするだけで意思疎通は成り立っています。その定型文をいくつかピックアップして提供しますので、英語が苦手な人は使ってみてください。

特典5. コンサル&仕入れツアー参加権（有料）

現行販売教材購入者のみを対象で行っている「コンサル&仕入れツアー」の参加権を、今回のセミナー参加の方へもご提供いたします。こちらは有料開催です。基本は東京開催のみ、マンツーマン体制でほぼ一日をかけてヒアリングから各リアル店舗での仕入れ実践を一緒に行います。詳細はセミナー参加の方へお知らせします（東京での常設ツアーお申込の方は今回の東京セミナー翌日以降の日程で希望日を申請してください、申込に期限はありません）。

なお、今回はセミナーで大阪へうかがいますので、特別設定としてセミナー翌日と翌々日の関西仕入れツアーを企画しました。

4月7日（日） 大阪開催 10:00 ～ 18:00 2名限定

4月8日（月） 京都開催 11:00 ～ 19:00 2名限定

2日しか期日がないのでこちらは最大2名での開催とします（1名のみ申込の場合はマンツーマンで行います）。大阪ではブックオフをメインに中古レコード店や古書店もまわる予定。京都はブックオフ集中で行います。セミナー代金のご入金確認メールにツアー申込ページのリンクを添付しますので、そちらからお申込ください。先着順で枠を確保します。

お申し込みはこちらから！

長い文章をお読みいただき、ありがとうございました。

それでは、セミナー当日お会いできるのを楽しみにしています！

2019年3月6日 山口ケンイチ